**Pitch & Panel**

**Få sparring på din velfærdsteknologiske løsning og bliv klar til markedet!**

Udfyld nedenstående syv spørgsmål. Markér tydeligt, hvilket ét af de fire første spørgsmål, du ønsker at arbejde med i forløbet: Why, who, what eller how.

Din besvarelse bør ikke overskride én side alt i alt (2400 anslag inklusive mellemrum).

Du bedes udfylde nedenstående på dansk.

1. **The Business ‘Why’: Hvorfor?**
2. **The Market ‘Who’: Hvem er dine kunder, og hvad definerer dine kunder? Hvordan påtænker du at sælge løsningen?**
3. **The Solution ‘What’: Hvad er løsningen? Hvordan adskiller den sig fra eksisterende løsninger?**
4. **The strategy ’How’: Hvordan har du tænkt dig at gøre din løsning til en forretning?**
5. **The selling ’Where’: Beskriv, hvor kunderne køber din løsning henne, og hvordan du forventer at få din kundekreds til at vokse?**
6. **Status/launch: Hvor langt er du ift. udviklingen af løsningen?**
7. **Challenges: Hvilke udfordringer oplever du, og hvilke ressourcer/hvilken viden søger du lige nu?**